

Verkaufs-Skript

Jetzt kommt der Spaß – Du lernst verkaufen! Dieses Skript übst Du. Wir werden das im Live-Coaching immer wieder üben. Damit Du darin fit wirst und Dich Zuhause fühlst. So wird es für Dich ein natürliches Gespräch.

Gesprächsführung

Fundament schaffen vorab – in Gedanken, mental:

Meine Kunden finden mich. Ich stifte jedem einzelnen Kunden den besten Nutzen. Ich gebe mein BESTES für sie/ihn. Ich bin die BESTE auf diesem Gebiet für meine Kundin. Ich segne den Abschluss zum Wohle für beide Seiten. Ich flute das Gespräch mit goldener Energie.

Ziel: die Kundin dahin führen, sich selbst das Seminar zu verkaufen – selbst zu entscheiden (in 5 Schritten)!

Mental: Einladung – ich bin ganz Gastgeberin! Ich trinke eine Tasse Tee mit Dir!

1. Sorge für Kontakte (reden können)

2. Stelle eine gute Stimmung her – Wohlfühlatmosphäre

Rapport herstellen und Rahmen setzen:

Schön, dass Du da bist. Du hast Dich hier zum Strategiegelgespräch angemeldet. Das war eine sehr gute Entscheidung! Wunderbar. Ich habe etwas für Dich vorbereitet zu diesem Gespräch – und würde Dir gerade einen kurze Skizze geben, wie der Ablauf ist und was für Dich in diesem Gespräch herauspringt. Ich habe dazu ein paar gezielte Fragen vorbereitet, damit Du maximale Klarheit in diesem Gespräch für Dich gewinnst, was Deine jetzigen Ziele und Deine Möglichkeiten sind, und welche Hindernisse Du noch im Wege hast. Und Du wirst erfahren, was Deine nächsten logischen Schritte sind. Und am Ende werden wir eine Entscheidung treffen, ob ich Dich dabei unterstütze, Deinen Weg zu gehen. Und ob Du in dieser Lösung die passende und stimmige für Dich siehst, die Dich unterstützt. Bist Du bereit?

3. Fragen stellen:

A Wo stehst Du heute (Schmerzen)

Erzähl mir ein bisschen über dein Geschäft / deine derzeitige Situation. Quasi einen Kurzen Überblick.

B Was ist Deine Vorstellung (Ziel) von Deinem Business? Wie soll es sein – z. B. in 10 Jahren

Mal angenommen, du könntest in die Zukunft reisen, wie würde dein Business ausschauen? Wenn alles so wäre, wie du es dir vorstellst?

Was sonst würdest du gerne erreicht haben? Was gehört sonst noch auf die Liste? Was können wir noch dazuschreiben?

Wenn du all dies so erreichen würdest, was würde das für dich bedeuten?

Und was wäre der Beste von all diesen Punkten?

Und warum wäre (für dich) dieser der Beste?

C Was hindert Dich daran (welche Hürden/ Herausforderungen/Schmerz)

1. Was wird passieren, wenn du deine Ziele/Vorstellung nicht erreichst/nicht realisierst?
2. Was glaubst du könnte dich evtl. dabei runterbremsen, dir im Wege stehen oder dich stoppen- dabei, deine Ziele zu erreichen?
3. Was sonst noch könnte dich evtl. dabei runterbremsen, dir im Wege stehen oder dich stoppen dabei, deine Ziele zu erreichen?
4. Vielleicht auch, warum bist du noch nicht da?
5. Warum hast du es noch nicht erreicht?
6. Was tut dir daran am meisten in der Seele weh?
7. Willst Du wirklich, wirklich, wirklich in diesem Zustand bleiben?
8. Wie lange willst du so noch weiter machen wie bisher?
9. Kann das sein, dass das ein Schmerz ist, wo Du Dich selbst dem Ruf (Berufung) deiner Seele verweigerst?
9. Was ist, wenn Du jetzt nur den kleinen Schritt – nur 1 Fuß vor den anderen setzen – gehst und eine Entscheidung triffst? Kannst Du diese Entscheidung jetzt treffen?

Detaillierten Auftrag holen

1. Was genau wünschst du dir von mir? Welche Unterstützung benötigst du von mir, um deine Ziele zu erreichen?
2. Ich bin überzeugt davon, dass ich dir in all diesen Punkten zu 100% helfen kann!
3. Wenn du willst, erzähle ich dir ein bisschen was darüber was ich tue. Bist du einverstanden?

4. Angebot präsentieren

Die Purpose Masterclass ist ein Mentoring-Programm, mit dem klaren Ziel in 8 Wochen „ein Kundengewinnungs-Mindset für 5-stelligen Umsatz zu verankern“. Du durchläufst 5 Stufen:

Stufe 1: Deine glasklare Vision und Dein Lieblingskunde definieren – wofür stehst DU

Stufe 2: Ziehst Du Deine Interessenten magisch an – und entwickelst deine scharfe Positionierung und baust eine große Fan-Gemeinde auf

Stufe 3: Du vergrößerst Deinen Money-Shoe – da geht es um Dein Geld-Mindset, Dein Premiumprodukt, Deine Preisgestaltung, Dein Selbstwert und wie Du ihn steigerst, damit Du das verdienst, was Du verdienst

Stufe 4: Laß Deinen Kunden EINKAUFEN – Du lernst, zu verkaufen ohne zu verkaufen. Deine Einstellung zum Verkaufen wird sich drehen und du meisters es, deine Kundin einkaufen zu lassen!

Stufe 5: Dein Füllhorn – Automatisierung. Alles, was Du in den vorangehenden Stufen gelernt hast, werden wir hier automatisieren und dadurch, bekommst Du auf Knopfdruck stetig einen Strom von neuen Kunden für Dein Business. Und das ist der Diamant für 5-stelligen Umsatz.

Inhalte des Mentoring-Programms:

- **Marketing-Training:** Du lernst, die absolut griffigste Marketing-Strategie, wie Du schnell und leicht Neukunden bekommst. Marketing-Strategie, Verkaufsgesprächsführung, Advanced Marketing
- **MindSet-Training:** Du lernst, wie Du Deine Kunden anziehst und permanent Kundenstöme installierst. Ziel-Training, Subliminal-Training, 1:1 Transformations-Coaching, Gedankenausrichtung, Führungsbewusstsein
- **Business-Training:** Du lernst, wie Du Dein Business dauerhaft mit hohen, 5-stelligen Monatsumsätzen fütterst. Unternehmerbewusstsein, natürlich Führen, Erfolgstraining/ Business-Cleverness, ELLI-Arbeitsstil (Entspannt/Leidenschaft/Liebe/Inspiriert)
- **Internet-Technik-Tools-Training:** Du lernst, wie Du clever die heutigen Internet-Tool einsetzt, um Tag und Nacht, Geld zu verdienen. Wordpress, Optimizypress, Klick-Tipp, Facebookseiten, Facebook-Add
Offline: Visions-Klausur / Verkaufs-Training - im Schloss Liebig

WIE:

- Video-Trainings für Deine Flexibilität – Du kannst Dir Deine Zeit frei einteilen, kannst die Videos gerne mehrfach ansehen.

- Live-Webinare um zu üben, um Methoden zu erlernen

- 2 Live-Klausur-Workshops in denen du das Neue Verkaufen aus dem Herz lernst- damit erreichst du eine Abschlussquote bis zu 100%

Bonus (Teil des Angebotes):

- Energy Flow Challenge 30 Tage
- Visions-Klausur
- Verkaufs-Training

5. Preisphase:

Wie wäre das, wenn Du das jetzt schon leben könntest?

Wie hört sich das an?

Gibt es noch etwas außer dem Preis, was du wissen musst, um eine Entscheidung zu treffen?

Stell Dir vor, Du hättest das alles schon in Deinem Business umgesetzt – was denkst Du, willst Du den Weg gehen und mit diesem Programm das realisieren? Willst du dem Ruf deines Herzens folgen?

Es ist ein sehr Intensives Seminar

Ein Mentoring-Programm – und das in der Masterclass

Das bedeutet, ich stelle Dir all mein Wissen zur Verfügung – alles was ich an Ausbildungen und Weiterbildungen investiert habe, und vor allem meinen Erfahrungsschatz – unbezahlbar – wenn ich das alles zusammenrechne, ist das Programm – die Masterclass – 63.000 Euro wert.

Ab September werde ich das Programm im Preis hochsetzen auf 15.000 Euro.

Aber regulär kostet es 13.500 Euro

Und Dir biete ich das heute an mit einem Rabatt von 3.600 Euro – d. h. für einen Preis von 9-9-0-0 Euro – wenn Du jetzt bereit bist, diesen nächsten Schritt zu tun und deinem Herzen zu folgen. Dann bekommst Du jetzt das Programm zum Preis von 9-9-0-0 Euro.

HINWEISE:

(zu teuer: - ja es ist eben der Mercedes unter den Programmen! Überlege, wie lange du jetzt schon in dieser Hölle schmorst – du hast es ja vorhin gesagt, was kostet ein Studium in Harvard, was hast du schon an Marketingkosten und Kosten für Werbung ausgegeben? Und was kostet es dich jeden Monat, dass du auf diesen Umsatz verzichtest? Was kostet es dich, dass du auf Deine Lebensfreude verzichtest? Auf Deinen Erfolg?

Und ist das ein Garant dafür, dass du mich Leichtigkeit und Spaß Verkaufst und Umsatz machst?

.... Ich glaub du bist noch nicht bereit Porsche zu fahren.

Muss meinen Mann noch fragen: - okay – wenn er ja sagt, dann sagst du auch ja? Und wenn er nein sagt, dann sagst du auch nein? – Er entscheidet für Dein Business? Dann bist Du nicht die richtige für mein Programm. Hier geht es um Dein Business und wenn Du die alleinige Chefin bist, dann bist du die alleinige Entscheiderin!

Ich muss noch schauen, ob ich das Geld zusammen bekomme: - Du gar kein Thema ich brauch einfach eine Anzahlung um Deinen Platz zu sichern – es geht mir um die Verbindlichkeit.

Ich muss da unbedingt noch eine Nacht drüber schlafen: Du – kannst Du gerne tun. Das Angebot von 9.900 Euro gilt nur heute – sprich jetzt. Sieh mal, wenn Du jetzt drüber schläfst, und dann liest du morgen in der Bild-Zeitung wie schlecht es der Wirtschaft geht und dann sprichst Du noch mit dem einen oder anderen Freund drüber, der Dir auch negativ da hineinredet und dann triffst Du Die Entscheidung nicht in Dich zu investieren – nicht deinem Herzen zu folgen und doch weiter zu machen, wie bisher. Dann haben wir beide verloren. Ich möchte aber, dass Du ein Gewinner bist und Deinem Herzen folgst. Deshalb solltest Du jetzt, wo Du so nah in Deinem Herzen bist, entscheiden: JA!

U N D

Ich muss da mal reinfühlen: Du bist gerade genau in deinem Gefühl, genau in Deinem Herzen. Du bist gerade 100% in Deiner Essenz. Dein Herz sagt Dir gerade genau, dass Du Dich dafür – für Dein Herzensweg - entscheiden sollst! Und die Antwort ist doch klar!

Ein “JA” kommt

Feiern: Jaahhh, herzlich Willkommen. Es ist absolut die richtige Entscheidung!

Wirklich: Du wirst so davon profitieren! Die beste Entscheidung in 2017 – in Deinem Leben!

Gratuliere Dir!

Wie willst du bezahlen?

Auf Einmal

In Raten

Platzsicherungszahlung in der Regel 1.000 - 2.000 EUR (kommt auf Deinen Preis an!)

Termin für die 1. Aufgabe (in der Regel in ca. 20 Min.) Wichtig!

Gibst mir bitte Deine E-Mail-Adresse:

Ich sende Dir dort jetzt gleich meine Daten hin – und die Rechnung für die Überweisung Deiner Anzahlung. Überweise das bitte gleich und sende den Überweisungsbeleg an die E-Mail-Adresse von mir zurück!

Wir sehen uns in 20. Min!

ToDo E-Mail mit Kontoverbindung und einem neuen ZOOM Link schicken