

# Deine Business-Ziele

**Dein Umsatzziel:**

\_\_\_\_\_ € im Monat

**Zeitpunkt – zu dem Du Dein Umsatzziel erreicht hast:**

\_\_\_\_\_

## Bestandsaufnahme

Wo stehst Du jetzt:

\_\_\_\_\_ € Monatsumsatz – durchschnittlich

Deine Probleme – wo es klemmt in Deinem Business:

1

2

3

4

5

6

**WERT für mein Angebot:**

Als Ausgleich, um meinen Kunden zu diesem Ergebnis zu geleiten, ist der Preis für mein Angebot NUR: \_\_\_\_\_ Euro

**Mein verbindliches Versprechen mir gegenüber:**

**Ich gewinne mehr als \_\_\_\_ Kunden für mein Angebot und bekomme eine Gegenleistung von \_\_\_\_\_ € von meinen Kunden, und verdiene \_\_\_\_\_ € für meine Leistungen.**

**Deine Unterschrift:** \_\_\_\_\_

**Meine Belohnung für das erreichte Ziel:**

- 1.
- 2.
- 3.

**Deine Gründe, weshalb du dafür gehst:**

- 1
- 2
- 3